snapADDY

Vertriebsgespräche und Kontakterfassung digital und ohne Tipparbeit

Digitalisierung Ihrer Vertriebsarbeit durch snapADDY

”Nie mehr Adressen abtippen!”

”Schluss mit Zettel und Stift im Verkaufsgespräch!”

snapADDY

Über snapADDY

- Wir sind ein SaaS-Unternehmen, gegründet 2015 in Würzburg.
- snapADDY bietet Ihrem Unternehmen verschiedene zeitsparende, qualitätssteigernde und CRM-integrierte Software zur Kontaktdatenerfassung und Datenpflege.
- Aktuell arbeiten 37 Mitarbeiter in den Bereichen Entwicklung, Vertrieb und Marketing
- Über 800 Unternehmen aller Größen nutzen derzeit Software aus dem Hause snapADDY

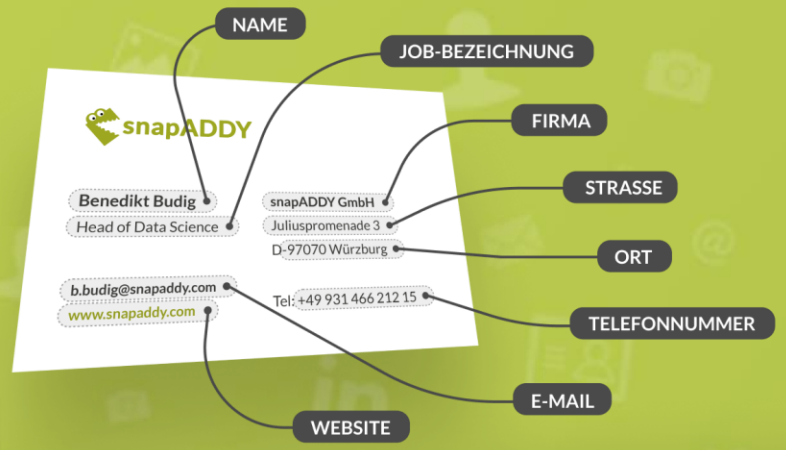
Alle Produkte beschäftigen sich mit Kontakterfassung und Übernahme von Informationen in Ihr bestehendes CRM-System.

SAP · salesforce · Microsoft Dynamics · SUGARCRM · pipedrive

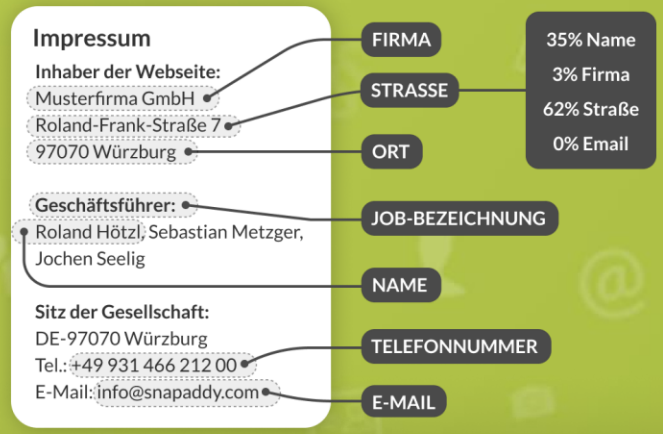
Lufthansa Technik · voestalpine · FESTOOL · Union Investment · XING · mercateo

Datenqualität bei **snapADDY**

snapADDY Visitenkartenscanner: OCR + Parsing



snapADDY Grabber: Parsing



Der snapADDY Adress-Parser

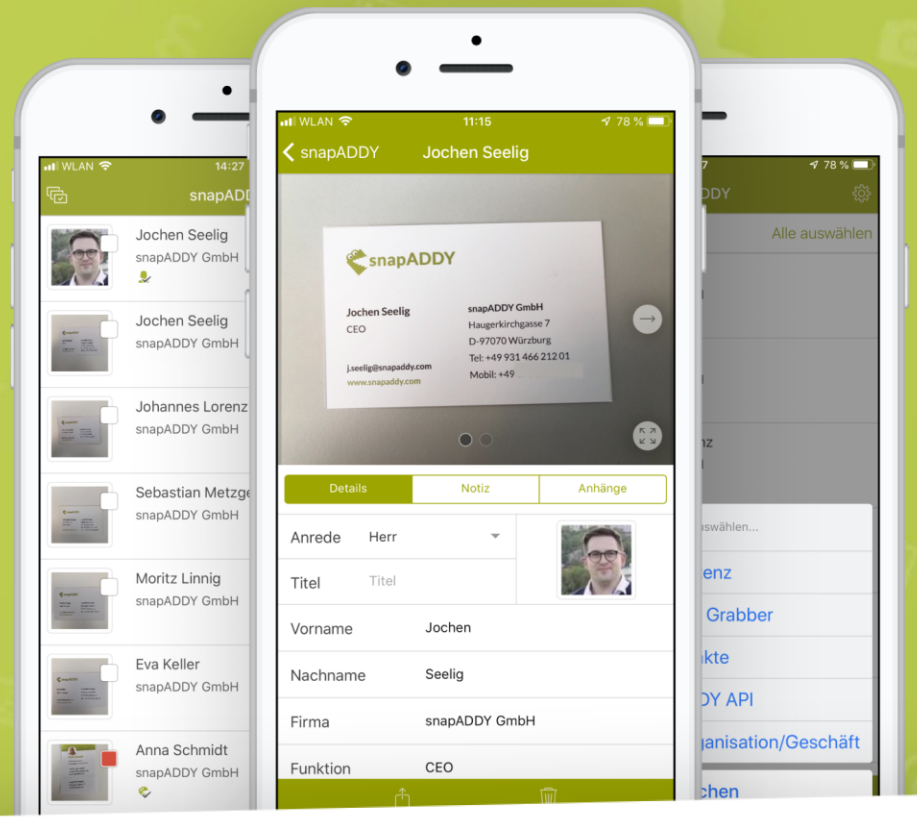
Der snapADDY Adress-Parser ermöglicht die automatische Erkennung der relevanten Kontaktinformationen aus einer gegebenen Adresse. So extrahiert snapADDY aus der Informationsflut des Vertriebsalltags Kontaktdaten in maschinenlesbarer Form.

Dabei ist es egal, ob die Quelle unstrukturierter Text, eine Visitenkarte, ein Impressum oder eine Email-Signatur ist – der Adress-Parser erkennt die Adressdaten automatisch und extrahiert diese in die dazugehörigen Felder. Wir kombinieren dazu verschiedene Methoden des *Machine Learning*, unter anderem Neuronale Netze, zu einem intelligenten System.

Seit 2015 arbeitet unser eigenes Data-Team an diesem intelligenten Parser, der gezielt auf unsere Bedürfnisse abgestimmt ist. Dabei nutzen wir Technologie auf dem neuesten Stand der Forschung und sind durch unsere hohen Erkennungsraten eines der besten Systeme zur Adresserkennung auf dem Markt.

Unterstützte Länder & Sprachen

snapADDY



snapADDY **Visitenkartenscanner**

Mit unserem Visitenkartenscanner können Sie Ihre gesammelten Visitenkarten bequem mit dem Smartphone erfassen - ganz ohne Tipparbeit. Fotografieren Sie einfach eine Visitenkarte mit unserer Smartphone-App. Anschließend wird das Foto von unserem intelligenten Algorithmus verarbeitet und in der Visitenkartenscanner-App direkt als Kontakt ausgegeben.

- Direktexport in Ihr CRM System
- Integrierte Dublettenprüfung
- Speichern als Telefonkontakt
- Notizen und Anhänge erfassen
- Erhältlich für iOS und Android
- Unterstützung für 23 Sprachen & tausende Adressformate

Neben der Kontaktdatenerkennung können Sie in der App auch weitere Anhänge, Notizen oder das Foto der Rückseite der Visitenkarte für den späteren Export speichern.

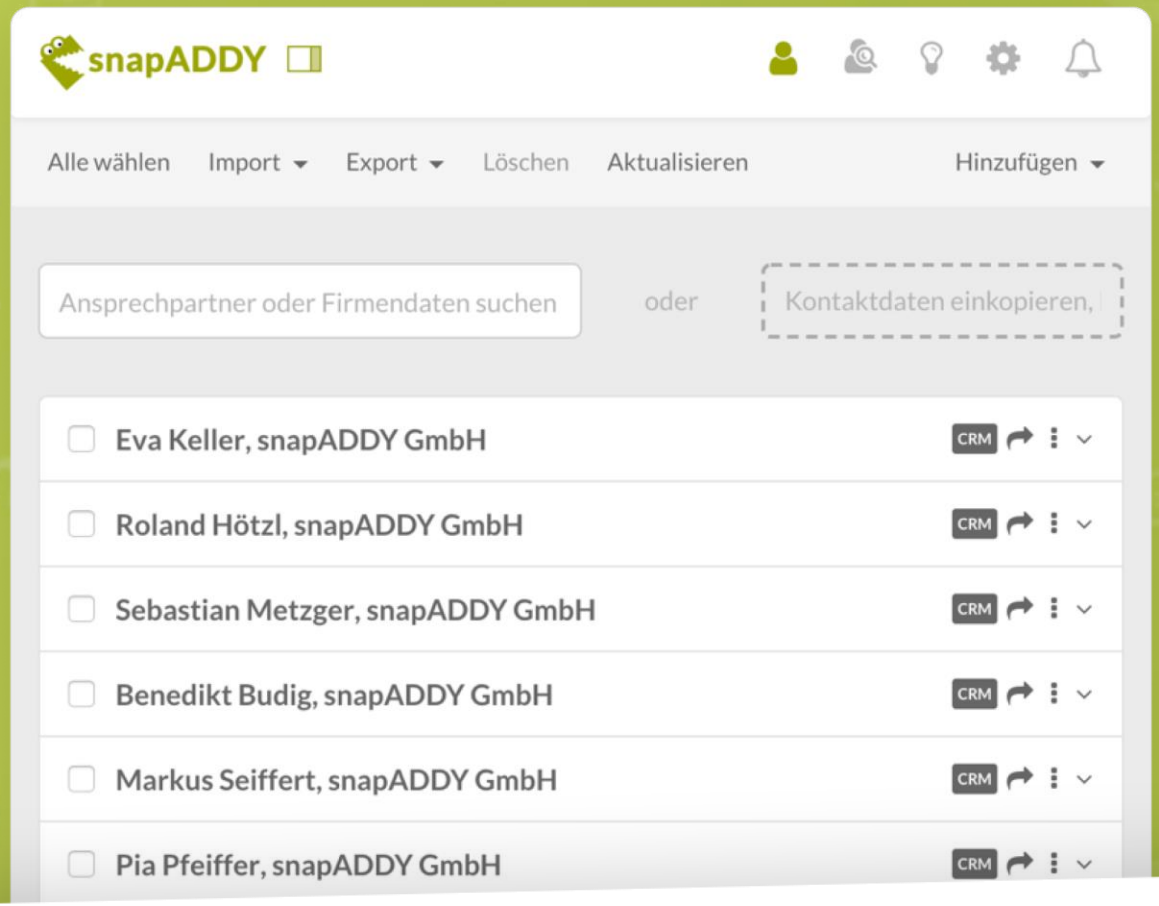
Die in der App gesammelten Kontakte können Sie anschließend in Ihren Handykontakten oder direkt in Ihr CRM System speichern. Derzeit unterstützen wir die CRM Systeme: **Salesforce, Microsoft Dynamics, Pipedrive, SAP C/4Hana und SugarCRM**

Auch wenn Sie unterwegs einmal kein Internet haben, stellt das ab sofort kein Problem mehr dar: Der Visitenkartenscanner erkennt, wenn das Internet für eine Übertragung nicht ausreicht und führt diese zu einem späteren Zeitpunkt aus.

Download on the App Store

GET IT ON Google Play

snapADDY Grabber



Der **snapADDY Grabber** ist eine intuitive Lösung zur Recherche, Anreicherung und Aktualisierung von Kontaktdaten und Erstellung von neuen Leads oder Kontakten in Ihrem CRM-System. **Sie sparen sich zeitaufwändige Tipparbeit und vermeiden Fehler!**

snapADDY

snapADDY Grabber

Kontakte aus Emails
erfassen und aktualisieren

Kontakte aus Xing und LinkedIn
erfassen und aktualisieren

Anreicherung und Aktualisierung
von Kontaktdaten

Lead Recherche

snapADDY Grabber Vorteile

Plug & Play an Ihr CRM
Loggen Sie sich mit Ihren CRM-Zugangsdaten in den Einstellungen ein und die Verknüpfung ist abgeschlossen.

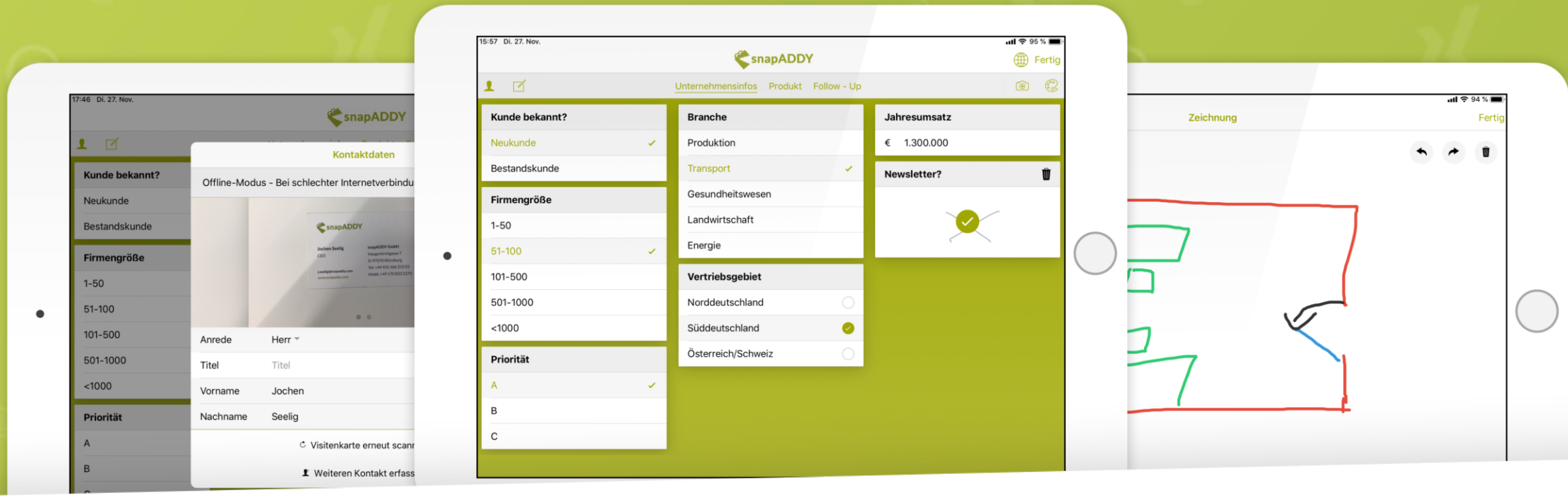
CRM-Updater
Aktualisieren und ergänzen Sie Kontakt- und Unternehmens-daten in Ihrem CRM-System automatisch.

Dublettenprüfung
Vermeiden Sie doppelte Datensätze in Ihrem CRM-System. Vor dem Export wird die Datenbank auf Dubletten geprüft.

Browser-Integration
Grabben Sie mit der Browser-Integration Kontaktdaten ohne Umwege direkt aus der Google-Suche oder Xing/LinkedIn.

Outlook-Integration
Nutzen Sie die Outlook-Integration um Kontaktdaten aus Ihren Emails direkt in Ihr CRM oder Ihre Outlook-Kontakte zu speichern.

snapADDY VisitReport



Der **snapADDY VisitReport** ist unsere Lösung zur digitalen Erfassung von Kontaktdaten und Gesprächsberichten von Messe- und Außendienstbesuchen mit direkter Anbindung an Ihr CRM-System.

Machen Sie Schluss mit Zettel und Stift im Vertriebsgespräch!

snapADDY VisitReport

Konfiguration des Fragebogens

Konfigurieren Sie Ihren individuellen, gebrandeten und mehrsprachigen Fragebogen im snapADDY Dashboard.

Legen Sie im Konfigurator Ihren bisher analogen Fragebogen an. Nutzen Sie dabei die Möglichkeiten von 10 verschiedenen Fragetypen und abhängigen Fragen.

Importieren Sie Daten Ihrer Bestandskunden vorab zu Ihrem Fragebogen, um diese auf der Messe direkt aufzurufen.

Berichtserfassung via App

Erfassen Sie Ihre Berichte auf der Messe oder im Außendienst mit der snapADDY VisitReport App auf Ihrem Tablet oder Smartphone.

Mit dem integrierten Scanner erfassen Sie Visitenkarten ohne Tipparbeit oder rufen Sie bereits importierte Bestandsdaten auf.

Erstellen Sie digital Skizzen und fügen Sie Anhänge hinzu. Alle Funktionen sind auch ohne Internetverbindung im Offline-Modus verfügbar.

Export in Ihr CRM und Auswertung

Überprüfen Sie im Dashboard alle eingegangenen Besuchsberichte und Kontakte und exportieren Sie diese direkt in Ihr CRM System oder als Excel-Datei.

Versenden Sie automatisierte individuelle Dankes-Mails an Ihre Gesprächspartner und interne Benachrichtigungsmails an Ihren zuständigen Vertriebs-Mitarbeiter.

Werten Sie mit Reportings Ihre Leistung aus und identifizieren Sie z.B. Ihre starken und schwachen Messetage.

snapADDY VisitReport Funktionen

App

- Scannen von Visitenkarten & QR-Codes
- Corporate Design
- Verwalten und Aufrufen von Bestandsdaten
- Dynamischer Aufbau von Fragebögen
- Erstellen von Skizzen, Notizen und Anhängen
- Wichtige & Pflichtfragen

Dashboard

- CRM - Integration
  schnell, kostengünstig & Kampagnenunterstützung
- Interne Email-Benachrichtigungen
- Reportings
- Massenexport
- Automatischer Versand von Dankesmails
- Fragebogen-Konfigurator

- DSGVO - ready mit Signaturenfeld
- Offline-Verfügbarkeit
- Smartphone und Tablet-App
  für iOS, Android & Windows 10
- Mehrsprachigkeit

snapADDY

Nutzen und Vorteile

Schlankere Prozesse
Erstellen Sie einen Fragebogen, den Ihre Mitarbeiter nur noch herunterladen müssen und profitieren Sie von der Zeitersparnis des direkten CRM-Exports.

Schnellere Messenachbereitung
Verkürzen Sie Ihre Messe-nachbereitung um ein vielfaches, indem Sie sich die Zeit für den manuellen Übertrag in Ihr CRM-System sparen.

Kein Kontaktverlust
Verlieren Sie unterwegs keine Besuchsberichte oder Visitenkarten mehr. Alle Daten können automatisiert direkt von der Messe in Ihr CRM-System exportiert werden.

Wettbewerbsvorteil
Erzeugen Sie höhere Abschlussraten durch aktuelle Ansprechpartner und zeitnahe Dankesmails, direkt von der Messe individualisiert für jeden Ihrer Gesprächspartner.

Digital am POS
Präsentieren Sie sich Ihren Kunden auf der Höhe der Zeit und strahlen Sie Zukunftsbereitschaft und Zuverlässigkeit aus, durch die digitale Ausrüstung an Ihrem Messestand.

Umwelt & Logistik
Schonen Sie die Umwelt und sparen Sie sich das Druckerpapier und die Tinte. Vermeiden Sie unnötig schweres Gepäck und logistische Aufwände um Ihre Berichte von A nach B zu transportieren.

SAP salesforce pipedrive sage ...

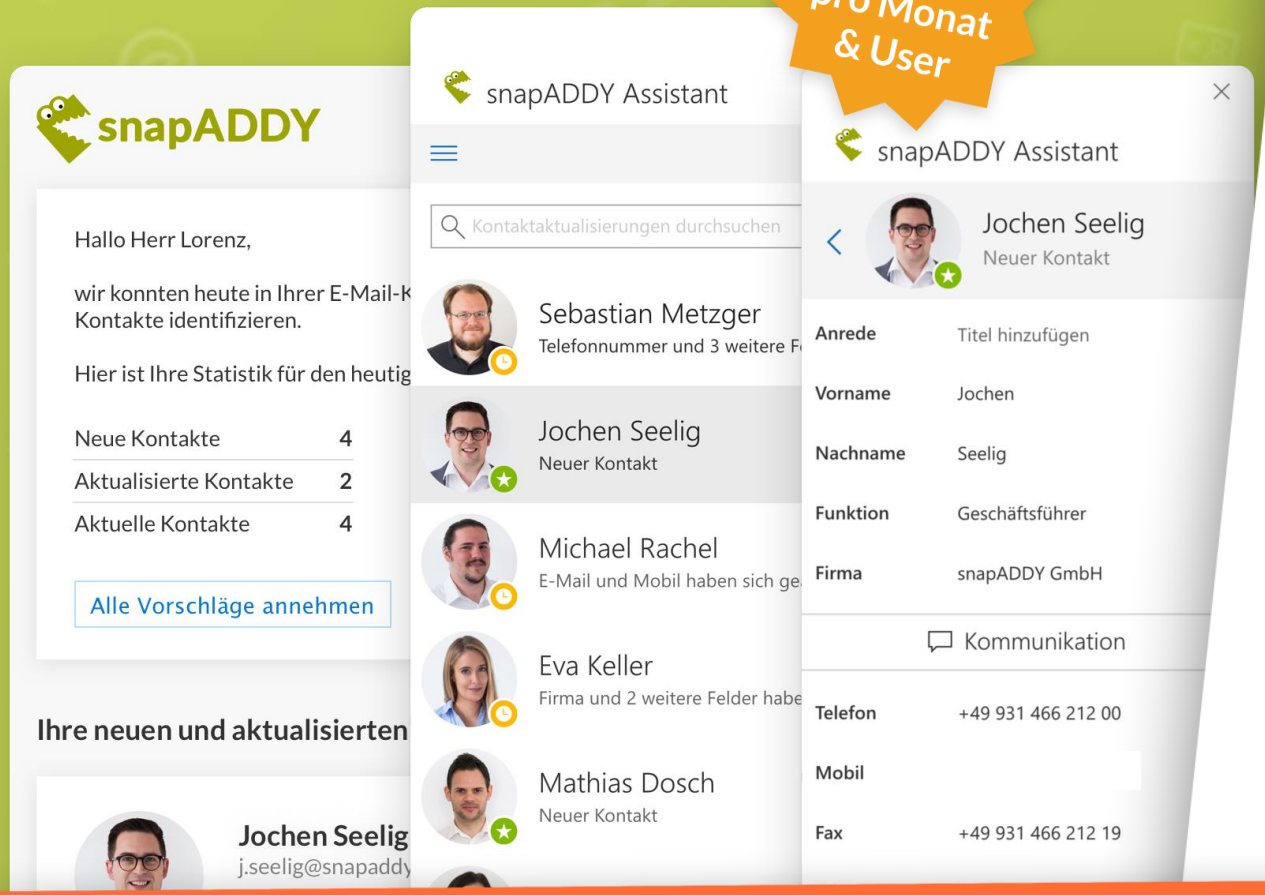
CRM-Mapping

Die Werte im snapADDY Grabber und VisitReport können **Ihren individuellen Feldern im CRM-System** zugeordnet und **automatisch übertragen** werden. snapADDY bietet **benutzerfreundliche Integrationen** für die bekannteste CRM-Systeme und eine API für sonstige Drittsysteme.

snapADDY

snapADDY Assistant

0€ pro Monat & User



Mit dem snapADDY Assistant ist es **vorbei mit veralteten Outlook 365-Adressbüchern**!

Automatisch liest der snapADDY Assistant die Kontaktdaten aus der Signatur jeder eingehend Mail aus und **gleicht diese mit Ihrem Outlook 365-Adressbuch ab.**

Bereits vorhandene Kontakte werden gegebenenfalls **aktualisiert**, nicht vorhandene Kontakte **neu angelegt.**

Suchen Sie nie wieder nach Kontaktdaten!

- Großer Nutzen für **alle Outlook Nutzer** Ihres Unternehmens
- Schneller und einfacher **unternehmensweiter Rollout** über den Microsoft Store
- Einfacher Login mit Ihrem Microsoft Konto
- **Weniger Zeitverlust** durch unnötige Suchen nach Kontaktdaten
- Stets **aktuelle und gepflegte** Adressbücher!

Verfügbar für Office 365

snapADDY Assistant

Die Funktionen des snapADDY Assistant:

Automatische Kontaktvorschläge

Automatisches Auslesen von E-Mail-Signaturen, Abgleich mit Ihrem Outlook 365-Adressbuch und Erstellung neuer Kontakt-vorschläge.

Intelligente Kontaktupdates

Ergänzung und automatische Aktualisierung bereits bestehender Kontakte bei Änderungen in der Signatur des Kontaktes.

Regelmäßige Update-Mails

Tägliche oder wöchentliche Übersicht über alle erfassten Kontakte mit der Möglichkeit zur Übernahme direkt in Ihr Adressbuch!

Ihre Vorteile auf einen Blick:

Immer aktuelle Kontakte

Verschwenden Sie keine Zeit mehr mit mühsamer Suche nach aktuellen Kontaktdaten Ihrer Ansprech-partner. Mit dem snapADDY Assistant halten Sie Ihr Adressbuch automatisch aktuell!

Überall aktuelle Kontakte

Synchronisieren Sie Ihr Outlook 365- Adressbuch mit Ihren Smartphone-Kontakten und Sie haben auch unterwegs immer aktuelle Kontaktdaten!

Kostenlos für immer

Das beste daran: Der snapADDY Assistant ist und bleibt für Sie und Ihre Kollegen komplett kostenfrei. Maximale Zeitersparnis bei minimalen Kosten.

snapADDY

Zustimmung zur Datenverarbeitung

Nutzen Sie das **Signaturenfeld im snapADDY VisitReport,** um sich die Zustimmung zur Datenverarbeitung via Unterschrift bestätigen zu lassen.

Lassen Sie sich alle Informationen bestätigen, zu denen Sie nach **Art. 13 DSGVO** verpflichtet sind.

Auftragsverarbeitungs-Vertrag nach DSGVO

DSGVO-konformer AV-Vertrag nach **Art. 28 DSGVO** inkl. der technischen und organisatorischen Maßnahmen. Der Vertrag enthält alle wichtigen Informationen, wie z.B. den Gegenstand der Datenverarbeitung, betroffene Personen oder Unterauftragsnehmer.

Datenschutz-beauftragter

Dr. iur Christian Borchers
datenschutz süd GmbH
office@datenschutz-sued.de
+49 9313049760

Datenschutz bei snapADDY

Die Produkte der snapADDY GmbH helfen Ihnen dabei, den sonst manuellen Prozess der Leadrecherche, Kontakterfassung und Übertragung in Ihr CRM-System zu digitalisieren, automatisieren und zu vereinfachen.

Alle verarbeitete Daten stehen Ihnen als Nutzer auch ohne die Software snapADDY frei zur Verfügung.

Rechtsgrundlage für die Datenverarbeitung ist Art. 6 Abs. 1 lit. b, c und f DSGVO.

Informationspflicht bei Dritterhebung nach **Art. 14 DSGVO** bei erster Kontaktaufnahme, spätestens aber innerhalb eines Monats

snapADDY

Unsere Kunden

snapADDY

Jetzt **14 Tage kostenlos** testen!

www.snapaddy.com

sales@snapaddy.com
Tel: +49 931 466 212 0

snapADDY GmbH
Juliuspromenade 3
97070 Würzburg

snapADDY

snapADDY **Visitenkartenscanner**

25 Lizenzen

€ **59**

pro Monat *

- *Laufzeit: 1 Jahr
- Jahreskosten: 708 €

100 Lizenzen

€ **159**

pro Monat *

- *Laufzeit: 1 Jahr
- Jahreskosten: 1.908 €

250 Lizenzen

€ **359**

pro Monat *

- *Laufzeit: 1 Jahr
- Jahreskosten: 4.308 €

500 Lizenzen

€ **599**

pro Monat *

- *Laufzeit: 1 Jahr
- Jahreskosten: 7.188 €

1000 Lizenzen

€ **999**

pro Monat *

- *Laufzeit: 1 Jahr
- Jahreskosten: 11.988 €

Bei unseren Lizenzpaketen handelt es sich um Jahrespakete. Eine monatliche Buchung ist nicht möglich.

Weitere Informationen, auch zu kleineren Lizenzpaketen, finden Sie auf unserer Website.

Größere Pakete sind auf Anfrage auch möglich.

snapADDY

snapADDY Grabber Preise

Pro

bis 10 Nutzer

€ 99

pro Monat

- Firmengröße: 11-50
- Laufzeit: 1 Jahr
- Jahreskosten: 1.188 €

Premium

bis 25 Nutzer

€ 199

pro Monat

- Firmengröße: 51-250
- Laufzeit: 1 Jahr
- Jahreskosten: 2.388 €

Enterprise

ab 25 Nutzer

Preis auf Anfrage

- Firmengröße: 250+
- Premium Support
- Individuelle Schulung

Bei unseren Lizenzpaketen handelt es sich um Jahrespakete. Eine monatliche Buchung ist nicht möglich. Weitere Informationen, auch zu kleineren Lizenzpaketen, finden Sie auf unserer Website.

snapADDY

snapADDY VisitReport Preise

Pro

bis 10 Nutzer

€ 99

pro Monat

- Firmengröße: 11-50
- Laufzeit: 1 Jahr
- Jahreskosten: 1.188 €

Premium

bis 25 Nutzer

€ 199

pro Monat

- Firmengröße: 51-250
- Laufzeit: 1 Jahr
- Jahreskosten: 2.388 €

Enterprise

ab 25 Nutzer

Preis auf Anfrage

- Firmengröße: 250+
- Premium Support
- Individuelle Schulung

Bei unseren Lizenzpaketen handelt es sich um Jahrespakete. Eine monatliche Buchung ist nicht möglich. Weitere Informationen, auch zu kleineren Lizenzpaketen, finden Sie auf unserer Website.

snapADDY

Stephan Katzenberger

Partner Account Manager

snapADDY GmbH
Juliuspromenade 3
97070 Würzburg

snapaddy.com
s.katzenberger@snapaddy.com

+49 931 466 212 02
+49 931 466 212 19

snapADDY

Made with ♥ in Würzburg

snapADDY

Das sagen **unsere Kunden**

> Mit dem snapADDY VisitReport können wir auf unserer internationalen Roadshow sehr einfach und schnell Besucher erfassen. Egal, ob per Scan unserer individuellen Einladungskarten, Visitenkarten-Scan oder manueller Eingabe – wir sind sehr flexibel und können aufgrund der geringen Durchlaufzeit wertvolle Zeit sparen. Das steigert die Akzeptanz in unserem Team und hinterlässt beim Kunden einen professionellen Eindruck.

Ulrich Klingeberg
Project Manager CRM,
Festool GmbH

> snapADDY passt zu uns und unserem Tempo bei Mercateo. Das Tool macht nicht nur Recherche und Eingabe von Daten um ein Vielfaches schneller, sondern es bringt auch Spaß. Das hilft uns sehr dabei, CRM zu einem unternehmensweiten Thema zu machen und B2B-Vernetzung wie auf unserer Plattform Mercateo Unite auch selbst zu leben.

Julia Weinhold
CRM Manager,
Mercateo AG

> Bei Konica Minolta ist das Stichwort „Digitalisierung“ keine hohle Worthülse. Wir arbeiten stetig an der Optimierung unserer Prozesse. Durch snapADDY wird die manuelle Arbeit der Datenanlage im CRM-System digitalisiert und wir profitieren enorm von der besseren Datenqualität.

Martin Schwaier
Konica Minolta Business Solutions
Deutschland GmbH

snapADDY

Das sagen **unsere Kunden**

Mit der snapADDY Lösung haben wir ein Tool im Einsatz, dass unser Standpersonal sehr leicht bedienen kann und keine Fehleranfälligkeit mehr aufweist. Die Qualität der erfassten Leads ist hervorragend und wir benötigen daher weniger Personal zur digitalen Abwicklung der Messedaten. Durch zeitnahen Export gelangen die Daten auch direkt ohne tagelange Verzögerungen an die richtigen Stellen, dabei werden wir bei Bedarf unterstützt durch das snapADDY Support Team.

Jörg Römer
Marketingreferent Digitale Medien
SIMONA AG

Wir sind sehr zufrieden mit den Lösungen von snapADDY. Das Softwaresystem funktioniert einfach out-of-the-box, zuverlässig und variabel. Die schnelle Unterstützung des snapADDY-Teams bei unseren individuellen Anpassungen war einwandfrei. Als absoluten Mehrwert sehen wir in der Nutzung von snapADDY mit dem Wegfall manueller Tätigkeiten, die Reduzierung von Übertragungsfehlern und Beschleunigung des Prozesses.

Frank Wabner
Leiter IT SAP Sales Services
Wieland Electric GmbH

Die intuitive Nutzung des snapADDY VisitReport erleichtert uns die Bearbeitung von Messekontakten von der Erstellung bis zur Nach-bereitung. Die Akzeptanz der Mitarbeiter, die direkt ohne gesonderte Schulung mit ihren Handys und Tablets auf der Messe loslegen konnten, ist überraschend hoch. Wir sehen sehr viel Potenzial in der einfachen Schnittstelle zwischen snapADDY und unserem CRM-System Salesforce.

Hendrik Borgmeier
Head of Product Marketing
Filtration Group GmbH

snapADDY

Success Story: **Mercateo AG**

mercateo

Firma: **Mercateo AG**
Gegründet: **1999**

offene B2B Handelsplattform

500 Mitarbeiter an 3 deutschen und in 13 weiteren europäischen Ländern

Umsatz 2016: 228 Mio. Euro

Grabber Nutzung

- europaweit 115 aktive User, Tendenz steigend
- 800 erfasste Adressen monatlich, Tendenz steigend
- CRM System: SugarCRM, snapADDY Anbindung über direkte API Schnittstelle

Die Mercateo AG nutzt den snapADDY Grabber vor allem zur Recherche und Neuanalage von Firmen und Kontakten aus dem Netz, aus Ihrem System und auch aus Outlook heraus.

Durch die verringerte Eingabezeit der Daten bleibt den Mitarbeitern mehr Zeit für das Wesentliche: die eigentliche vertriebliche Arbeit und Kontaktaufnahme.

Auch die Datenqualität und damit die Akzeptanz des CRM-Systems konnte mit snapADDY schnell gesteigert werden.

Wir sind mit snapADDY hochgradig zufrieden. Nicht nur, dass die Tools in aller Regel zuverlässig und einfach funktionieren, es macht auch Spaß, mit ihnen zu arbeiten. Und sollte doch mal ein Fehler auftreten oder etwas noch nicht optimal laufen, gibt es bei snapADDY dafür immer ein offenes Ohr und - falls möglich - eine schnelle Lösung.

Julia Weinhold
CRM Manager

Mehr unter: https://www.snapaddy.com/mercateo

snapADDY

Success Story: **Wieland Electric GmbH**

wieland

Firma: **Wieland Electric GmbH**
Gegründet: **1910**

Elektro- und Elektronikindustrie

ca. 2.200 Mitarbeiter in über 80 Ländern weltweit

Hauptsitz: Bamberg

Nutzung Grabber & VisitReport

- 300 aktive User aus den verschiedensten Bereichen
- mehr als 30 Messen/Jahr, 700 Fragebögen/Messe
- CRM System: SugarCRM, snapADDY Anbindung über direkte API Schnittstelle

Nach der erfolgreichen Einführung des snapADDY Grabbers und der damit verbundenen Prozessoptimierung im Lead-Management war auch die folgende Einführung des snapADDY VisitReports zur Messe-Leaderfassung ein voller Erfolg.

Die Leadgenerierung funktioniert nun wesentlich einfacher und automatisiert. Die Nutzung des snapADDY VisitReport bei allen Unternehmensauftritten des Global Players verspricht ein Höchstmaß an Professionalität.

Mehr unter: https://www.snapaddy.com/wieland-electric

Wir sind sehr zufrieden mit den Lösungen von snapADDY. Das Softwaresystem funktioniert einfach out-of-the-box, zuverlässig und variabel. Die schnelle Unterstützung des snapADDY-Teams bei unseren individuellen Anpassungen war einwandfrei. Wir hatten keinen größeren manuellen Aufwand.

Frank Wabner
Leiter IT SAP Sales Services

snapADDY

Success Story: **Plasmatreat GmbH**

plasmatreat

Firma: **Plasmatreat GmbH**
Gegründet: **1995**

Plasmaanlagen & Oberflächentechnik

über 220 Mitarbeiter an weltweit 34 Standorten

Hauptsitz: Steinhagen

VisitReport Nutzung

- weltweit 25 aktive User
- mehrere hundert Besuchsberichte weltweit
- CRM System: Salesforce, snapADDY Anbindung über direkte API Schnittstelle

Vor der Einführung von snapADDY benötigten die Mitarbeiter der Plasmatreat GmbH im Schnitt 10 Minuten um einen Bericht zu erfassen inkl. aller Recherchen und Weiterverarbeitung.
Seit der Einführung des snapADDY VisitReports konnte dieser Prozess auf etwa zwei Minuten reduziert werden.

Durch die gesparte Zeit und gleichzeitig gesteigerte Datenqualität im CRM-System kann die Plasmatreat nun noch besser auf ihre Kunden und deren individuelle Bedürfnisse eingehen.

Wo früher viele Leute involviert waren, können wir heute personellen Aufwand sparen und die Ressourcen effizienter einsetzen. Damit hat sich die Investition in snapADDY sehr schnell amortisiert.

Christine Krenkel
Head of Marketing

Mehr unter: https://www.snapaddy.com/plasmatreat